

sage

i7
génération

Sans modifier vos habitudes de gestion, la nouvelle génération i7 de logiciels et services vous apporte le meilleur de l'innovation :

- **Plus d'intelligence métier**, vous prenez des décisions plus efficaces grâce aux enrichissements fonctionnels et à l'accès à vos indicateurs via Excel®,
- **Plus d'intuition**, vous naviguez dans votre solution de façon simple et conviviale,
- **Plus d'interaction**, vous offrez à vos collaborateurs un accès personnalisé aux informations de gestion.

Vous changez d'ère en douceur !

Sage 100 e-business i7

Améliorez vos performances et développez votre activité grâce au web

Internet peut devenir le canal de vente principal, le complément de la vente directe ou encore, pour vos distributeurs, un extranet sécurisé afin de passer les commandes.

Points clés

Développez vos ventes grâce au web

Utilisez internet comme un canal de vente principal ou complémentaire afin de vendre vos produits et services : vos prospects, clients ou distributeurs peuvent commander en ligne 24h/24 où qu'ils soient.

Gérez les spécificités tarifaires les plus complexes

Retrouvez toute la richesse de la gestion commerciale Sage : tarifs par client, par famille, selon les quantités, à partir d'une date donnée, les bundles, les remises en cascade...

Améliorez votre visibilité sur internet

Sage 100 e-business i7 est spécialement optimisé pour le référencement naturel (réécriture des URL, pages de contenus...). Vous pouvez également publier votre catalogue produits sur les comparateurs de prix (Kelkoo...).

Augmentez votre panier moyen

Proposez sur votre site tout ou partie de votre catalogue avec les photos, les fiches techniques en PDF, les produits complémentaires... Quelques clics suffisent pour générer un bouton « promo » (code promo, offre du jour, déstockage...) à intégrer dans vos newsletters et emailings.

Simplifiez votre gestion

Simplifiez l'administration des ventes : vos distributeurs, vos clients passent eux-mêmes leurs commandes via le web ! Les informations sont automatiquement transférées dans Sage 100 Gestion Commerciale i7. Sage 100 e-business i7 peut également servir comme intranet pour la vente au personnel (comité d'entreprise...).

Atouts

- Richesse dans la gestion de la politique commerciale et tarifaire.
- Simple et fiable : installation automatique à partir de Sage 100 Gestion Commerciale i7
- Peu de connaissances en informatique nécessaire, Sage héberge votre site internet !
- Nombreux modèles de sites clés en main entièrement personnalisables
- Automatisation de votre administration des ventes (prise de commande, paiement...)



Exemple de site web déployé

◆ Fonctionnalités

Création et paramétrage du site

- Assistant automatique de création du site
- Choix des langues et devises, du nom de domaine (possibilité de redirection vers le nom de domaine)
- Gestion du référencement naturel (ré-écriture URL...)

Personnalisation de l'interface graphique du site

- Choix du modèle, couleurs du site. Ajout du logo de l'entreprise
- Pages d'accueil et pages promotionnelles personnalisées
- Catalogues personnalisés (nombre de produits par page, mise en forme...)
- Commentaires des internautes, partage du Twitter® et Facebook®...
- Consultation en ligne des statistiques (activité du site, hit-parade catalogue, hit-parade visiteurs), de la liste des clients, des commandes en cours et des paniers en attente

Catalogue articles et tarifs

- Configuration des catalogues : promotions, ventes complémentaires, ventes croisées
- Multi-images, descriptions commerciales et techniques, zoom sur article
- Liste des articles et des familles articles (référence, désignation et fiches complémentaires)
- Recherche avancée des articles et recherche plein texte
- Disponibilité des articles
- Devise principale et devise secondaire
- Tarifs proposant les remises habituelles des clients

Commande

- Intégration du service soColissimo® de La Poste
- Configuration du processus de commande standard ou express
- Alimentation du panier à partir de la liste des articles, d'un article ou du panier de commandes
- Choix de l'adresse de livraison parmi les adresses connues du client, adresses de livraison occasionnelles
- Conditions générales de vente
- Confirmation de commande envoyée par e-mail au client
- Calcul des frais de port selon poids, montant ou destination, enlèvement du place
- Liste des commandes passées
- États des commandes consultables en ligne : devis, commande, bon de livraison, facture

Mise à jour automatique du site

- Mise à jour du catalogue articles, attributs graphiques du site, état des stocks
- Paramétrage de la fréquence des mises à jour

Identification des internautes

- Code et mot de passe
- Possibilité de changer le mot de passe en ligne
- Accès aux pages et tarifs personnalisés

Paiement on line (CB)

- Visa, Mastercard, American Express, Paypal, Crédit Mutuel, CIC, Ogone, Société Générale, Caisse d'Épargne, Natexis Banque Populaire... et intégration sur service FIA-net

Paramétrage avancé

- Masquage des prix pour les internautes sans compte (exemple : site avec prix spécial grossiste)
- Publication de votre catalogue article sur les comparateurs de prix comme Kelkoo, Shopzilla... (service payant)
- Réalisation des pages de contenu pour améliorer le référencement naturel
- Intégration de Google Analytics®
- Affichage différent selon les types de clients (pages, promotions, prix)
- Personnalisation des e-mails envoyés aux clients (confirmation de commande...)

Gestion globale des clients (options)

- Gestion d'une caisse ou d'un Terminal Point de Vente pour un magasin physique
- Actions de prospection et de fidélisation (emailings, newsletters)
- Gestion d'un service clients (appels SAV, extranet clients)

- Sage 100 e-business i7 nécessite obligatoirement l'utilisation de Sage 100 Gestion Commerciale i7

◆ Pour plus d'informations

www.sage.fr/pme ou 0825 825 603 (0.15 € TTC/min)

Export : +33 (0)5 56 136 988 (Hors France métropolitaine)